

原始的决定

作者：吴玉慈（富达国际投资资讯总监）

本文于2011年11月1日刊载于香港明报财经网

我们每天都要作出无数的决定。从清早睁眼，我们开始决定吃什么早餐，穿什么衣服，处理何样的工作，以及如何达到那目标等等。其实，不管是选择当天的午餐或是投资于哪些股票或基金为退休做好准备，我们的脑袋都在遵循一些原始的运作模式。而这些模式因为与生俱来，我们往往意识不到。但它可以阻碍我们，也可以帮助我们。

最近在美国，一项脑神经科学研究发现，名字与“律师”发音类似的人，他们选择投身法律的机会远远较其它人高。这个有趣的现象同样出现于其它的行业，例如会计或是牙医。

（看来，父母对我们的影响，远远比我们想象中还要高！）但为什么会有这种现象呢？其实人类是喜欢习惯的动物，我们往往倾向于选择熟悉的人和事。而在原始的层面上，熟悉的景象、声音、气味和触感，都可以唤起亲切的感觉，吸引我们的注意及青睐，这是进化过程衍生的现象。即使我们不以为意，我们的意识里已经投入情感，倾向某事、某地、某人。

这帮助解释了为什么投资人每每作出似乎与他们利益相冲的决定：即使利润前景不好，仍坚守或留守一些股份、金融产品或只投资于某一国家。一个典型的情况：投资人数代持有家族公司的股票，本来是为了保护家庭的利益，但流传下来，后人对股份产生了情感，不愿放弃。也有投资人长期持有某公司的股份，只因习惯了收取它定期的派息，即使股价连连下跌，又有其它的国家或产品可以提供更好的收益和增值机会，他们也视而不见。

另一方面，也有人把投资局限于自己熟悉的金融产品，抗拒新的市场和投资工具，这样就是固步自封，可能让更好的回报溜走，也错失了投资组合多元化的好处。喜欢只买黄金的老年人，可能错过了股票或房地产的回报，而他们的孩子可能因集中买卖股票而错失了债券的收益。人类害怕陌生和改变，但变化其实可以是好事，我们坚持留守熟悉的倾向，有时有可能伤害我们。毕竟，我们生活在一个动态的世界，我们需要时刻顺应变化。

因此，关键是弄清楚我们的动机，是什么驱使我们的投资决策。我们投资于某种股票或基金，是因为一个多年的好朋友或是家里的人向我们推荐吗？抑或者是该资产的前景和客观升值潜力类似曾经赚取良好回报的另一个项目？我们不愿投资高收益债券或其它国家的股市，是因为觉得太冒险吗？如果觉得太冒险，是因为具体的原因，抑或是对那些债券和国家不熟悉，因而产生抗拒？如果是缺乏认识，多理解会改变观点吗？这些问题，可以帮助我们“知己知彼”，避免因原始倾向而妨碍投资决定。

重要声明

本文件仅供参阅用途。

富达仅就其产品和服务提供信息。投资涉及风险。有意投资的人士应就个别投资项目的适合程度或其它因素寻求独立的意见。富达并未获授权在中国大陆募集、分销或管理公募基金或其相关产品，或为当地居民提供证券投资管理或证券投资咨询服务。

富达 / Fidelity / 富达国际投资 或 Fidelity Worldwide Investment 是指 FIL Limited 及其附属公司。Fidelity 富达, Fidelity Worldwide Investment, 与 Fidelity Worldwide Investment 加上其 F 货币标志为 FIL Limited 之商标。

CM20111108A